
СОЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА
САМОЗАНЯТОСТИ НА 250.000 РУБЛЕЙ

СОЦИАЛЬНЫЙ КОНТРАКТ 2021

В вопросах и ответах



Мой План
ЕДИНЫЙ ЦЕНТР
БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЯ

ВЛАДИСЛАВ МАРЯСОВ

Социальный контракт 2021

В вопросах и ответах

Автор: Владислав Марясов

Редактор: Вдовина Надежда

В этой книге вы найдете ответы на 90% своих вопросов по теме социального контракта. Книга поможет вам определить свои перспективы и спланировать четкие действия на пути к получению данной формы поддержки. А дополнительные ссылки помогут раскрыть тему социального контракта еще глубже и шире. Читайте книгу и делитесь ею с друзьями, родственниками и будущими партнерами по бизнесу. Соблюдайте, пожалуйста, авторские права, не копируйте текст и не размещайте его в Интернете.

С уважением, Владислав Марясов

С 01.01.2021г. на всей территории России начал работать новый механизм социальной поддержки - социальный контракт.

Социальный контракт - это соглашение, которое заключается между малоимущей семьей или одиноко проживающим гражданином и краевым государственным казенным учреждением «Управление социальной защиты населения».

По условиям контракта государство предоставляет малоимущему гражданину или семье денежную помощь в размере до 250 000 руб., а те, в свою очередь, берут на себя обязательства улучшить свое материальное положение в долгосрочной перспективе благодаря этой мере поддержки.

Оглавление

Часть 1 - Знакомство

Глава 1 - Моя краткая бизнес история

Часть 2 - Про социальный контракт 2021

Глава 2 - Что такое социальный контракт

Глава 3 - Кто может обратиться

Глава 4 - Порядок учета дохода

Глава 5 - Срок заключения соцконтракта

Глава 6 - Перечень документов для подачи заявления

Глава 7 - Основные этапы

Глава 8 - Размер выплаты

Глава 9 - Нормативные документы

Часть 3 - Ответы на вопросы наших клиентов

Глава 10 - Популярные вопросы клиентов и ответы на них

Часть 4 - “Мой План” - Единый центр бизнес-планирования

Глава 11 - Наши услуги

Часть 1 - Знакомство

Глава 1 - Моя краткая бизнес история

Меня зовут Владислав Марясов. Я основатель компании “Мой План”. Моя бизнес-история начинается с 2006 года. Мне 21 год, я учился на 4 курсе Сибирского государственного университета по специальности: Технолог деревообработки. Я точно знал, что никогда не буду работать по специальности, и все 4 года я думал о том, как стать предпринимателем. Я изучал бизнес-литературу, написанную в 80 - 90-х годах, которую брал в библиотеках. Я опрашивал настоящих предпринимателей об их секретах успеха под видом журналиста газеты. Я работал в прогрессивных компаниях, где мне давали шанс проявить себя и свой творческий потенциал. Но, 4 года я только мечтал и читал литературу. Я не начинал, потому что не знал, какой бизнес начать. Я не знал, сколько мне нужно денег и во что их эффективно вложить. Я хотел создать бизнес, который поможет заработать, стать самостоятельным.

Особенно яркими были мои мечты и желания, когда я ночами сидел в детском саду в качестве сторожа. Я учился на очном отделении днем, а ночью работал в детском саду. Заработная плата была что-то около 5000 руб. Каждую ночь, когда я сидел и охранял здание детского сада, я читал книги про бизнес, про рекламу и маркетинг, про психологию успеха. Я так сильно хотел выбраться из этого никчемного состояния, что со мной начали происходить события. Как говорят современные коучи и эзотерики, моя реальность начала закручиваться. Сначала я получил предложение стать посредником в оптовых продажах пиратской продукции с фильмами и музыкой. Затем я начал продавать данную продукцию на квартире без регистрации ИП. А потом я осмелел и пошел в налоговую, чтобы стать индивидуальным предпринимателем. Это было так же волнительно, как пойти в первый класс. Ты вроде знаешь, что там происходит, но волнуешься, что совершишь ошибку и тебя осудят.

Я втайне от всех зарегистрировался как ИП-шник. Затем начал искать помещение под торговую деятельность. И нашел его буквально на следующий день просто прогуливаясь по району, заходя в разные

магазины и высматривая свободные площади. Тогда еще не было Авито или Юлы. Предприниматели маленьких городов, таких как мой, с населением 70 тыс. человек, искали площадь простым действием, объезжая разные торговые комплексы.

Как только я стал официально предпринимателем, все стало происходить с феноменальной для меня скоростью. Я начал общаться с людьми, с которыми раньше боялся заговорить. Я буквально за 3 недели нашел деньги, заказал оборудование, оформил кассовый аппарат и поставил его на учет. Сделал рекламу, затарился товаром и начал свою торговлю в праздничный день 8 марта 2006 года.

С того дня все закрутилось и завертелось. К сожалению, а может так должно было быть, мой бизнес оказался под пристальным контролем со стороны специальной службы по контролю за пиратской продукцией. В мою торговую точку с завидной частотой стали наведываться сотрудники отдела “К” с проверкой, с контрольной закупкой и конфискацией товара для проведения экспертизы на предмет пиратства. Я стал терять деньги, я стал терять товар, я стал терять сотрудников, которые от вида людей в погонах сбежали с рабочего места и не возвращались.

Я вспоминаю эти дни с улыбкой. Возможно, нужно было раньше все менять, уже после первых двух проверок. Но, я не унимался и снова влезал в долги, чтобы расширить ассортимент, закупить новое оборудование, сделать красивую рекламу. А через 3-4 месяца все повторялось заново. Проверка, конфискация, экспертиза и штраф.

Полтора года я старался сделать свой бизнес прибыльным. Если бы не проверки и конфискации, то возможно я бы сейчас не писал эти строки. В один прекрасный день я решил завязать с торговлей и уйти в услуги. Я продал свой бизнес своему продавцу за скромные 20 000 рублей и занялся оказанием услуг.

Моим вторым бизнесом было кадровое агентство. А затем я открыл диспетчерскую по грузовым перевозкам, оказывал услуги грузчиков, мастера на час и услуги рекламного агентства. На рекламном агенстве я задержался чуть дольше. Мне всегда нравился этот магический процесс

привлечения клиентов с помощью текстов, символов, цветов и смыслов. Мне нравилось создавать “шедевры” рекламных материалов в виде дизайна картинок, а затем воплощать это в виде стенда, вывески, растяжки или листовки. Но, наступил кризис 2008 -2009 года. Предприниматели перестали заказывать рекламу, а активно продавать свои услуги я не умел. И я решил закрыть свою деятельность, чтобы открыть новое направление, которое, как я думал, в период кризиса, даст мне большой доход.

В начале 2009 г. я закрыл ИП и встал на учет в центр занятости. Я узнал перед этим, что действует уникальная на тот момент программа поддержки малого бизнеса. Каждый желающий мог встать на учет в ЦЗН, написать бизнес-план и получить единовременную выплату на старт своего дела в размере 58.800 руб. Размер единовременной выплаты шел из расчета прожиточного минимума каждого отдельного региона. Я получал выплату в Красноярском крае.

Чтобы реализовать проект, я написал свой **первый бизнес-план**. Он помог мне воспользоваться господдержкой и обрести навык бизнес-аналитика. В результате: я написал несколько бизнес-планов и выиграл все конкурсы, прошел все комиссии. Совместно с партнерами мы получили **более 500.000 рублей на бизнес** от государства.

С тех пор, уже более 11 лет, я занимаюсь анализом бизнес-идей и разработкой бизнес-планов. Помог более чем 250 начинающим и действующим предпринимателям получить деньги от государства, фондов, а также от частных инвесторов. **Результат:** более 1,2 млрд. рублей - суммарно получили все мои клиенты.

Сейчас я развиваю YouTube канал “**Социальный предприниматель XXI века**”. Администрирую закрытый чат в Telegramе с участниками со всей России (более 700 человек), желающими получить или уже получившими социальный контракт на свое дело в размере 250.000 руб. С января 2021 года я помог более 100 клиентам получить социальный контракт в размере 250.000 руб. на свое дело.

Рекомендую видео: “Мои трудные жизненные ситуации за 15 лет” Ссылка на YouTube: <https://youtu.be/lnNXVnXoAJk>

Часть 2 - Про соцконтракт 2021

Глава 2 - Что такое социальный контракт

Социальный контракт – это договор, по которому орган социальной защиты предоставляет денежную помощь, а граждане обязуются улучшить свое материальное положение в рамках реализации мероприятий по заключенному договору.

Глава 3 - Кто может обратиться

Граждане РФ, проживающие в любом населенном пункте Российской Федерации, которые имеют среднедушевой доход семьи (одиноко проживающего гражданина) ниже величины прожиточного минимума (ВПМ), установленного в регионе проживания.

Под прожиточным минимумом понимается сумма всех минимальных месячных затрат, которые требуются одному человеку для обеспечения достойных условий жизни. Этот экономический показатель является одним из основных и определяется в целом по России и по всем регионам в отдельности.

Также определенные суммы прожиточного минимума предназначены для каждой возрастной категории населения, среди которых выделяются трудоспособные граждане, люди пенсионного возраста и несовершеннолетние. Данный экономический показатель необходим для того, чтобы следить за благосостоянием людей и оценивать степень нуждаемости российских граждан для оказания им помощи от государства.

Глава 4 - Порядок учета дохода

Среднедушевой доход (СДД) не должен превышать величину прожиточного минимума (ВПМ), установленного для социально-демографических групп населения в регионе проживания и регистрации на дату обращения.

Например:

Семья из двух человек (мама и ребенок 7 лет). Совокупный доход за три месяца 50 000 руб.

ВПМ составляет 11 550,00 руб. на человека $((12231,00+10869,00)/2)$.

СДД семьи 8 333,30 руб. $(50\ 000,00/3\text{мес}/2\text{чел.})$ $8333,30 < 11\ 550,00$

В данном случае доходы семьи позволяют обратиться за социальным контрактом.

Глава 5 - Срок заключения соцконтракта

- не более 9 месяцев - поиск работы;
- не более 12 месяцев - осуществление ИП деятельности и ЛПХ;
- не более 6 месяцев - иные мероприятия, направленные на выход из трудной жизненной ситуации.

Глава 6 - Перечень документов для подачи заявления

Перечень документов, необходимых для подачи заявления:

- документ, удостоверяющий личность заявителя;
- документы, подтверждающие родственные отношения гражданина и членов его семьи;
- документы, подтверждающие сведения о доходах каждого члена семьи за три календарных месяца, предшествующих месяцу обращения;
- реквизиты расчетного счета, в случае перечисления выплаты в кредитную организацию;
- план расходов с указанием планируемых мероприятий (**бизнес-план**).

Глава 7 - Основные этапы

ЛПХ, ИП деятельность, иные мероприятия:

- подача заявления и документов в Центр социальной защиты населения;
- составление акта о наличии трудной жизненной ситуации;
- при положительном решении составляется программа социальной адаптации, заключается социальный контракт;
- предоставление документов, подтверждающих выполнение условий социального контракта.

Глава 8 - Размер выплаты

Размеры выплат:

- 12 067,00 руб. - ежемесячное пособие, зарегистрированным в Центре занятости населения в качестве безработных или ищущих работу (выплачивается 1 месяц с даты заключения СК и 3 месяца с даты подтверждения факта трудоустройства);

- до 30 000,00 руб. - единовременная выплата на оплату курса профессионального обучения или дополнительного профессионального образования в случае отсутствия возможности прохождения обучения в Центре занятости населения;

- 6033,50 руб. - ежемесячное пособие, выплата которого происходит не более 3-х месяцев в период прохождения профессионального обучения или дополнительного образования при содействии Центра социальной защиты населения;

- возмещаются расходы работодателя, не более 3-х месяцев, за прохождение гражданами стажировки, по результатам которой заключен трудовой договор - не более МРОТ за один месяц;

- до 250 000, 00 руб. - единовременная выплата для ИП (самозанятых), открывающих свое дело;

- 12 067,00 руб. - ежемесячное пособие в рамках иных мероприятий (на преодоление трудной жизненной ситуации).

Глава 9 - Нормативные документы

Нормативно-правовые документы, регулирующие предоставление социального контракта:

- Федеральный закон от 17.07.1999 N 178-ФЗ «О государственной социальной помощи»;

- Федеральный закон от 05.04.2003 N 44-ФЗ «О порядке учета доходов и расчета среднедушевого дохода семьи и дохода одиноко проживающего гражданина для признания их малоимущими и оказания им государственной социальной помощи»;

- Постановление Правительства РФ от 20.08.2003 N 512 «О перечне видов доходов, учитываемых при расчете среднедушевого дохода семьи и дохода одиноко проживающего гражданина для оказания им государственной социальной помощи»;

Часть 3 - Ответы на вопросы

Глава 10 - Популярные вопросы клиентов

Вопрос: Влияет ли плохая кредитная история на получение соцконтракта?

Ответ: Нет. Для принятия положительного решения по соцконтракту ваши расходы (кредитная история) не учитываются. Учитываются только ДОХОДЫ. Ибо суть социального контракта - помочь семье выйти из трудной жизненной ситуации, даже если она и возникла как раз из-за кредитов и долгов.

Не запрещено получение такой поддержки лицами, прошедшим процедуру банкротства или готовящимися к ней (в упрощенной форме до 50.000 руб через МФЦ). При этом, вы ранее не должны были иметь ИП или быть Самозанятым.

Как избавиться от долгов законным методом без банкротства смотрите в специальном видео: <https://youtu.be/Of9mSjOQgpk>

Вопрос: Может ли человек, прошедший процедуру банкротства получить соцконтракт?

Ответ: В зависимости от того, какой процедуре банкротства (упрощенной до 500.000 р, либо полной свыше 500.000 р) подвергся человек, на него накладываются определенные ограничения. Подробнее со списком ограничений можно ознакомиться на сайте Госуслуг: https://www.gosuslugi.ru/help/news/2020_10_02_bankruptcy

Вопрос: Кто учитывается в составе семьи при определении дохода для получения соцконтракта?

Ответ: Лучше этот вопрос задать в вашей соцзащите (могут быть нюансы в зависимости от региона). Но исходя из собственного опыта и опыта моих клиентов, я могу сказать, что семья - это те люди, с кем вы прописаны и проживаете на одной площади, то есть ведете совместное хозяйство.

Вопрос: Если я в декрете, то я не могу открыть ИП или

Самозанятость и получить соцконтракт?

Ответ: Ограничений по закону нет. Но все зависит от возраста ребенка. Адекватно оцените, сможете ли вы уделять время ведению бизнеса после рождения ребенка. Это также зависит от вида бизнеса (есть ли возможность делегировать обязанности в случае необходимости ухода за ребенком). А еще важно, находясь в декрете, числитесь ли вы в организации и какого типа (частная или государственная). Если государственная, то вам нельзя быть ИП или Самозанятой. Придется уволиться.

Вопрос: Если я уже являюсь Самозанятой, могу ли я получить соцконтракт? Нужно ли будет менять сферу деятельности? Придется ли открывать ИП?

Ответ: Да, можете. Статус не важен. Важен доход. ИП придется открыть, если сфера занятости поменяется на ту, которую нельзя вести самозанятым. К примеру любая торговля (перепродажа товара) подразумевает открытие ИП и установку онлайн-кассы.

Вопрос: Я инвалид 1 группы, живу с семьей: жена и дочь школьница. Хочу взять 250000 на бизнес. Арт портреты делать и уже до этого занимался выжиганием на фанере. Но в семье доход на троих 60000. Планирую стать самозанятым. Дадут мне с соцзащиты 250000 руб? Мне надо купить аппаратуру на 200000-250000Р. Есть шанс у меня получить эти деньги? Живу в Амурской области.

Ответ: Факт инвалидности не играет роли в получении соцконтракта. Определяющим является статус малоимущей семьи, то есть сумма всех ваших доходов. А для этого нужно учитывать прожиточный минимум в регионе.

В целях реализации Федерального закона от 24.10.1997 № 134-ФЗ "О прожиточном минимуме в Российской Федерации" Правительство Амурской области постановило:

Установить величину прожиточного минимума на 2021 год:

по Амурской области на душу населения - 14017 рублей, для трудоспособного населения - 14847 рублей, пенсионеров - 11272 рубля, детей - 14905 рублей;

по северной зоне Амурской области на душу населения - 14997

рублей, для трудоспособного населения - 15832 рубля, пенсионеров - 11971 рубль, детей - 15902 рубля.

Вопрос: Как поступать в спорной ситуации, если вы уверены, что отказ неправомерен?

Ответ: Если вы уверены, что правы по существующему законодательству, а органы власти считают иначе, то, в первую очередь, вам нужно фиксировать всё ваше общение с сотрудниками. Если ведете переписку в электронном виде, то сохраняйте ее. Если общаетесь по телефону, то установите в телефоне программу записи разговоров. Всегда требуйте написать отказ в ПИСЬМЕННОМ виде! Если они отказывают в этом, запишите разговор на диктофон или видео.

Затем вам следует описать историю вашего общения в виде жалобы на конкретного сотрудника или на все отделение соцзащиты. Приложите сканы документов, переписок, свои данные.

Отправить можно в Министерство социальной поддержки, на сайт администрации Президента, сайт соцзащиты, в администрацию своего города/региона.

Рекомендую посмотреть видео: “Как я пытался получить господдержку на свое дело в течение 6 месяцев”
<https://youtu.be/aNma3ubdiI>

Вопрос: Есть ли необходимость ждать определенного времени для подачи документов на соцконтракт?

Ответ: Подавать заявку можно в любой момент, когда вы готовы. Даже если в данный момент нет финансирования, подавайте! Ведь деньги могут появиться в бюджете в любой момент. А ваша заявка будет одной из первых в очереди.

Рекомендую посмотреть видео: “Алгоритм подачи документов на две выплаты: Соцзащита и Центр Занятости”
<https://youtu.be/2myitVgMeiU>

Вопрос: Правомерно ли мне отказали в соцконтракте на приобретение автомобиля?

Ответ: В законе нет такого ограничения, во всяком случае в этом году. Возможно изменения будут внесены в следующем. Пока они могут вам отказать на словах, но по закону не имеют права. Не бойтесь обращаться с жалобами в вышестоящие инстанции.

Рекомендую посмотреть видео:

“Как общаться с сотрудниками соцзащиты”: <https://youtu.be/uZgj7-9Dl-k>
“Почему не дают соцконтракт на авто” https://youtu.be/_dzDwX2MsDc

Вопрос: Как подтвердить доходы?

Ответ: Справка 2НДФЛ, справки из соцзащиты о пособиях, справка с ЦЗН, с ПФ о получаемых выплатах, выписка по счету ИП или самозанятого.

Рекомендую посмотреть видео: “Как сделать справку о доходах через Мой Налог” https://youtu.be/fg_qpbyY2tA

Вопрос: Почему на машину можно потратить 250.000 рублей, а на аренду помещения только 15% суммы соцконтракта?

Машина - это оборудование, а аренда нет. Через аренду часто отмывают деньги. Поэтому в условиях есть такое ограничение.

Вопрос: Обязателен ли чек при покупке оборудования или достаточно товарной накладной с печатью?

Ответ: Если вы приобрели за наличный расчет, накладная не годится. По закону продавец обязан выдать кассовый чек. Если покупаете б/у, то возможно подойдет договор купли-продажи или накладная. Если приобретаете у юр.лица по безналу, (с расчетного счета на расчетный счет), то он выдаст вам накладную, договор, акт без чека. Вообще этим вопросом нужно задаться прежде, чем заключить соцконтракт. Вам нужно узнать в своей соцзащите какие документы они примут в качестве отчетности по выделенным и потраченным деньгам.

Вопрос: Что необходимо учитывать при составлении финансового раздела бизнес-плана?

Ответ: Сначала нужно определить место работы (цена аренды

может значительно отличаться), поставщиков оборудования с ценами и условиями поставки, попросить выставить счет или сделать коммерческое предложение. Не забывайте заложить средства на рекламу. Для этого нужно понимать каналы продвижения, тенденции на рынке рекламы.

Рекомендую видео: “Продвижение в розничном бизнесе. Секреты, лайфхаки и инструменты” <https://youtu.be/C1Weu9fXOwI>

Вопрос: Сотрудники соцзащиты требуют в бизнес-плане указать доходность 60.000 руб. в месяц, исходя из прожиточного минимума на каждого члена семьи. Стоит ли соглашаться?

Ответ: Наверняка комиссия руководствуется некими нормативными документами (уточните по региону). Возможно, что по региональным требованиям вы должны выйти за границу прожиточного минимума по бизнес-плану, для его одобрения. Но! Это только план. Никто потом не будет сверять план и факт, точнее они не могут потребовать от вас выполнения этого плана. Нет такого условия в договоре. Вы обязаны выполнить условия договора, но не бизнес-плана.

Вопрос: Хочу открыть колбасный магазин. Могу ли купить оборудование б/у?

Ответ: Можно. Если покупаете у юр.лица с оформлением всех положенных документов. Чек, либо накладная с печатью.

Вопрос: Как грамотно составить список затрат?

Ответ: Перед началом работы по проекту наш заказчик заполняет анкету. В ней кроме персональных данных есть важные для расчета данные по НЕОБХОДИМЫМ и ЖЕЛАТЕЛЬНЫМ затратам. Очень часто клиенты забывают о необходимости использования онлайн-касс (для определенных категорий), либо указывают ее стоимость из первой попавшейся ссылки в интернете (не учитывая стоимость ПО и сопровождения).

Мы упускаем из виду действительно важные вещи для открытия того или иного бизнеса, особенно если мы новички в бизнесе.

- Я рекомендую зайти на площадку Деловая среда от Сбербанка и воспользоваться представленными там материалами по открытию бизнеса.
- Зайдите на Литрес и выберите из огромного количества книг по

бизнесу, близкую по теме вам. Как открыть тот или иной бизнес. В них вы найдете информацию с чего начать, как выбрать место, особенности ценообразования и размещения товаров и т.д.

- Найдите в интернете готовые бизнес-планы, пусть даже устаревшие, но дающие понятие о том, что нужно закладывать в основные средства.

Все это в совокупности даст Вам более полную картину вашей деятельности.

Совет по составлению сметы затрат: напишите как можно больше (например 100) пунктов того, что вам необходимо в работе. Затем определите то, без чего бизнес точно будет работать, а без чего - нет.

То есть разбиваем на две группы: необходимое и рекомендуемое. Следующим шагом мы анализируем статью необходимое и определяем что из этого мы приобретем за собственный счет, а что за счет государственных денег (за что нам проще отчитаться, где цена более стабильная, где мы сможем получить выставленный счет, т.е. организация работает официально).

Не забывайте указывать расходы на продвижение. Для этого нужно изучить в первую очередь своих конкурентов и их каналы продвижения.

Если в ходе согласования соцконтракта у вас произошли какие-то изменения, (например вы купили стол, который планировали купить на средства соцконтракта или изменились цены на основные средства), свяжитесь со специалистом соцзащиты, который вас курирует и попросите внести изменения в соответствующую таблицу бизнес-плана.

Вопрос: Какие документы нужно предоставить после приобретения автомобиля?

Ответ: Договор купли-продажи, страховка, стс, птс.

Вопрос: Возможна ли покупка авто у родственника?

Ответ: Теоретически такая возможность есть. В законе нет прямого запрета. Главное, чтобы этот родственник не жил с вами вместе. И это не было бы отмыванием денег.

Вопрос: Что за отчетность по контракту?

Ответ: Ежемесячно отчитываемся: выписка из приложения “Мой Налог” и от руки о мерах предпринятых для улучшения финансовой ситуации в семье. Форма отчетности предоставляется соцзащитой.

Рекомендую посмотреть видео: “Отчетность по социальному контракту” <https://youtu.be/x2XLOWONgfo>

Пример формы отчетности в Красноярском крае:

Отчет о выполнении мероприятий, предусмотренных социальным контрактом от 07.05.2021 № 96-3-0049 и программой социальной адаптации, за период с _____ по _____

1. Информация о выполнении мероприятий программы социальной адаптации:

№ п/п	Наименование мероприятия	Предпринятые меры по выполнению мероприятия
1	Осуществление деятельности в качестве налогоплательщика на профессиональный доход	

2. Информация о расходовании государственной социальной помощи на основании социального контракта за отчетный период:

№ п/п	Наименование мероприятия, на выполнение которого произведены расходы	Наименование затрат	Сумма затрат
-------	--	---------------------	--------------

--	--	--	--

3. Информация о невыполнении мероприятий программы социальной адаптации:

№ п/п	Наименование мероприятия	Причины невыполнения мероприятия

4. Достигнутые результаты по выходу из трудной жизненной ситуации

К отчету прилагаю в количестве _____ шт.

№ п/п	Наименование документа	Количество документов
1		

Отчет принят «___» _____ 2021 года

Вопрос: Если я покупаю материалы, необходимые для работы на Авито или Юле, то как отчитаться за них?

Ответ: В первую очередь, этот вопрос нужно задавать соцзащите еще до подачи готового бизнес-плана (в зависимости от региона могут быть нюансы). Если соцзащита вашего региона принимает к отчету договор купли-продажи с физ лицом, то предоставляйте его.

Вопрос: Сотрудники соцзащиты требуют предоставить чеки на оборудование и сертификаты на него. Законно ли это?

Ответ: Возможно они имеют на это право. Некоторые виды оборудования (особенно медицинского) должны иметь все виды разрешительных документов. Уточните в соцзащите, что именно они имеют в виду, возможно хватит и паспортов или сопроводительной документации к этому оборудованию.

Вопрос: Хочу оформить соцконтракт. Сейчас пишу бизнес-план. Я в декрете сейчас до достижения ребенком 3-х лет. Прекратятся ли выплаты малоимущим после получения соцконтракта?

Ответ: Когда вы подаете заявку на получение соцконтракта, соцзащита тщательно изучает все ваши доходы (зп, пособия,).

Например: папа (10.000 официальная зп) + мама в декрете (20.000 пособие на ребенка) + ребенок = 30.000 на троих. Прожиточный минимум 13.000. $13000*3=39.000$ Таким образом, $39.000-30.000=9.000$ это запас до минималки. Если мы станем зарабатывать в месяц больше 39.000, то автоматически снимется статус малоимущей семьи.

Получив социальный контракт, мы должны показывать какой-то доход. Здесь важно указывать дополнительный доход в сумме не превышающей 9.000, т.е. чтобы суммарно не превысить 39.000. Иначе вы перестанете получать положенные вам сейчас выплаты.

Самозанятому контролировать сумму доходов очень просто, достаточно не весь доход проводить через приложение Мой Налог.

Чтобы не лишиться статуса малоимущей семьи, необходимо контролировать все источники доходов в режиме реального времени и корректировать их по возможности, а также четко знать величину прожиточного минимума в регионе.

Вопрос: Сомневаюсь, получится или нет получить соцконтракт?

Ответ: В любом случае нужно брать и пробовать. Узнавать условия в соцзащите. Подавать документы. По ходу дела уже будете разбираться с нюансами, исправлять ошибки. Главное - начать! Как говорила моя бабушка: *“Глаза боятся, а руки делают”*.

Вопрос: Здравствуйте. Сегодня меня в соцзащите отправили в ассоциацию малого и среднего бизнеса для помощи в создании БП г. Сызрань. Но там сказали, что автомобиль мне не дадут приобрести в любом случае. Типа Яндекс такси и всевозможные доставки не рассматриваются как занятие для самозанятых. Подскажите правы ли они? Спасибо

Ответ: Вас ввели в заблуждение. К сожалению, в данных учреждениях не всегда работают компетентные специалисты. Главный источник информации для вас - соцзащита и ее специалист, курирующий данное направление. Обращайтесь непосредственно туда.

Читайте мою книгу: “Как я получил соцконтракт и приобрел автомобиль” <https://ецбп.рф/socialnyj-kontrakt-elektronnaya-kniga>

Вопрос: Могу ли я получить 250.000 рублей по соцконтракту в Волгоградской области?

Ответ: К сожалению, в вашем регионе действует ограничение по сумме в 150.000 рублей.

Социальный контракт на свое дело. Вебинар. Волгоградская область: <https://youtu.be/oWibemspR58>

Вопрос: Посоветуйте, где можно получить помощь по вопросам ведения бизнеса?

Ответ: Советую всем пройти бесплатные курсы от центра Мой Бизнес. Эта организация присутствует во всех крупных городах нашей страны. Они оказывают консультационную поддержку, помогают с сертификацией, берут на себя значительную долю расходов по данной процедуре, а также предлагают другие меры поддержки бизнесу. Любое обучение по бизнес направлению повысит ваши шансы как специалиста

при получении поддержки от государства.

А также я приглашаю вас в наше сообщество начинающих и действующих предпринимателей со всей России. Мы общаемся в Telegram чате. Присоединяйтесь: <https://t.me/+pKD012T2EQ40ZGUy>

Вопрос: Где взять базовые знания по написанию бизнес-плана?

Ответ: Я рекомендую зайти на площадку Деловая среда от Сбербанка и воспользоваться представленными там материалами по открытию бизнеса.

Зайдите на Литрес и выберите из огромного количества книг по бизнесу, близкую по теме вам. Как открыть тот или иной бизнес. В них вы найдете информацию с чего начать, как выбрать место, особенности ценообразования и размещения товаров и т.д.

Найдите в интернете готовые бизнес-планы, пусть даже устаревшие, но дающие понятие о его структуре.

А еще у меня на канале есть плейлист в обучающими материалами по бизнес-планированию:

<https://www.youtube.com/watch?v=su1S1uqlSik&list=PLk6gHyuUsUP7CLK6XYPp4IW77p62nFlez>

Вопрос: Можно ли получить две меры поддержки (от соцзащиты и центра занятости) в регионах, в которых это не предусмотрено по условиям соцконтракта?

Ответ: Если вы семья, то в теории можно так организовать, что каждый член семьи получит ту или иную форму поддержки. Если в вашем регионе не дают одному человеку обе формы, то можно одному члену семьи обратиться в соцзащиту для получения соцконтракта, а другому - в службу занятости. При этом, надо особое внимание уделить бизнес-идее.

Вопрос: Можно ли в одной семье получить два соцконтракта?

Ответ: Если семья прописана и проживает по одному адресу, то только один раз. Ибо это поддержка семьи!

Вопрос: Есть ли определенная последовательность при обращении в соцзащиту и ЦЗН за двумя видами поддержки?

Ответ: Да. Сначала нужно обратиться в центр занятости и на этапе, когда уже одобрено, идти в соцзащиту . Оформлять ИП или самозанятость, в зависимости от того какая форма проходит в ЦЗН. НО! Это получится только в том случае, если в соцзащите нет ограничений по получению поддержки от ЦЗН (зависит от региона). В обратном порядке не получится, ибо в соцзащите люди получают поддержку только в статусе ИП или самозанятого, а в ЦЗН вас тогда не поставят на учет как безработного.

Вопрос: Можно ли получить одновременно средства на поддержку бизнеса от ЦЗН и соцконтракт?

Ответ: Теоретически, да, возможно. Но! Зависит от региона. Субсидия от центра занятости ни на что не влияет. Она не ограничивает получение предпринимателем других форм поддержки (например грантов). Но в некоторых регионах, соцзащита ограничивает человека в том, чтобы он ранее получал какую-либо форму поддержки (например в Краснодарском крае).

Важный момент! Нельзя получить сначала социальный контракт, а потом субсидию от ЦЗН. Так как в центре занятости вы должны быть безработным, прежде чем получить субсидию, а в соцзащите вы уже можете быть ИП или самозанятым.

В Красноярском крае можно получить поочередно оба вида поддержки одному человеку, либо один вид - одному супругу, а второй-другому.

Нужно уточнять этот вопрос в соцзащите вашего региона. Если ограничений нет, то сначала идете в ЦЗН, потом в соцзащиту.

Вопрос: Можно ли купить готовый бизнес на средства соцконтракта?

Ответ: Думаю, что на покупку готового бизнеса не одобрят. Но лучше узнать непосредственно в соцзащите.

Вопрос: Под какие виды деятельности можно взять автомобиль

по соцконтракту?

Ответ: Возможны несколько вариантов. Все зависит от региона. Такси. Здесь вам понадобится лицензия и оформление ИП. Регистрация в агрегаторе. Курьерские услуги. Можно быть самозанятым. По желанию регистрация в агрегаторе - требования низкие. Сдача автомобиля в аренду. Подойдет, если у вас нет водительского удостоверения. Варианты использования автомобиля как части основных средств (отогрев авто зимой, доставка своей продукции, аварийные комиссары и т.п.).

Вы можете приобрести готовый проект на сайте и с помощью видеoinструкции переделать его под себя:

<https://maryasov.ru/products/category/4794919>

Вопрос: Можно ли получить соцконтракт на автомобиль в одном населенном пункте, а осуществлять перевозки в соседнем?

Ответ: Можно. Главное чтобы регион был один.

Вопрос: Будут ли проверять в течение года мою работу и можно ли будет сменить место нахождения ?

Ответ: Никто не будет ходить к вам каждый месяц домой. Не обязательно говорить, где именно вы работаете. Вы можете свободно перемещаться в пределах своего региона. Главное ежемесячно отчитываться по вашим доходам.

Вопрос: ИП и самозанятость. Что лучше?

Ответ: Один человек не может быть одновременно самозанятым и ИП. Это совершенно два разных статуса. Самозанятый уплачивает налог на профессиональный доход в размере 4% или 6%. ИП может работать по упрощенной системе налогообложения: 6% от выручки, либо 15% от прибыли, может работать на патенте или на общей системе с НДС.

Самозанятость регистрируется через приложение “Мой Налог”. *При этом, я не рекомендую никому регистрироваться через банк.*

ИП можно зарегистрироваться уплатив госпошлину 800 рублей, либо бесплатно - имея ЭЦП через сайт налоговой, либо через любой банк, например Тинькофф.

Вопрос: Что выгоднее для ИП 6% или 15%

Ответ: УСН 15% посложнее в ведении, но если ваши подтвержденные расходы превышают 60% от выручки, тогда выбирайте 15%. Вообще это определяется при расчете бизнес-плана.

Вопрос: Стоит ли самозанятому привязывать определенную карту к получению дохода от ведения бизнеса?

Ответ: Ни в коем случае не советую этого делать. Особенно в Сбербанке. Рекомендую зарегистрироваться через приложение Мой Налог без привязки карт по паспорту.

Если у вас все-таки карта оказалась привязана, отвяжите ее в личном кабинете. Иначе любой приход по карте будет отражаться в вашем приложении и вам придется часто делать отмену, что весьма вероятно заинтересует налоговую службу. Вызовет повышенное внимание с ее стороны.

Вопрос: Как я могу оплатить налог, если ни одна карта не привязана к приложению Мой Налог?

Ответ: Вы можете спокойно оплатить его любой своей картой. для этого совершенно не нужно ее привязывать.

Вопрос: Может ли человек, заключивший соцконтракт уехать в другой регион?

Ответ: По условиям договора вы не имеете права менять место жительства, как минимум прописку, и переезжать на ПМЖ в другой регион. В рамках одного региона вы можете перемещаться, главное своевременно отчитываться.

Бывают нюансы. Например вы живете и получили соцконтракт в одном регионе, а работаете в другом. Необязательно уведомлять сотрудника соцзащиты о том, что вы поменяли регион. Возможно договориться о предоставлении отчетности в установленный срок, но по электронной почте. Особенно это актуально в нынешних условиях.

Вопрос: Нужно ли устанавливать онлайн-кассу и на что стоит

обратить внимание при выборе?

Ответ: Есть закон, который обязывает нас поставить кассу (ФЗ-54). Её можно купить, либо взять в аренду. В аренду в основном дают банки под разные условия. Выбор касс достаточно большой. Касса состоит из определенных элементов: сама железка, фискальный накопитель, ОФД, ЭЦП и регистрация.

Как выбрать кассу? В первую очередь, нужно исходить из цели бизнеса, нужно ли будет делать маркировку, вести товарный учет, нужно ли будет делать на кассе программу лояльности. То есть важен функционал самой кассы. Есть кассы от самых простых (способных только пробить чек) до многофункциональных, способных интегрироваться с различными приложениями. Есть стационарные и мобильные кассы. Разные по размеру. Советую при выборе кассы посоветоваться с официальными представителями бренда, чтобы сделать грамотный выбор. Мы рекомендуем бренд EVOTOR.

Вопрос: Как определить какой ОКВЭД нужно открыть?

Ответ: Я не специалист по ОКВЭД-ам и при написании проектов каждый раз ищу необходимую мне информацию в интернете. По тому или иному виду деятельности.

В любом случае, есть основной ОКВЭД, а есть еще дополнительные, которые можно открыть скажем так “про запас”, на виды деятельности, схожие с основной или дополняющие ее.

Часть 4 - “Мой План”

Глава 11 - О компании и услугах

Компания "Мой План" занимается подготовкой бизнес-планов и расчетов финансовых моделей для получения социального контракта с целью ведения индивидуальной предпринимательской деятельности (в качестве ИП или самозанятого).

Наши клиенты: Индивидуальные предприниматели, самозанятые и физические, проживающие на территории России, малоимущие одиноко проживающие граждане, малоимущие семьи и иные категории граждан, предусмотренные частью 1 статьи 8.1 Федерального закона от 17.07.1999 № 178-ФЗ «О государственной социальной помощи», которые по независящим от них причинам имеют среднедушевой доход ниже величины прожиточного минимума, установленного в соответствии с Законом каждого отдельного региона России «О порядке определения величины прожиточного минимума малоимущей семьи или малоимущего одиноко проживающего гражданина».

Мы помогаем нашим клиентам решать следующие задачи:

- Определить перспективность организации бизнеса в данной нише;
- Определить наиболее подходящую форму собственности;
- Выбрать выгодные варианты применения систем налогообложения;
- Обозначить потенциальных клиентов и рассчитать емкость рынка;
- Рассчитать доходную и расходную часть бизнеса;
- Рассчитать финансовый результат бизнеса;
- Определить риски, а также дать рекомендации по их снижению;
- Разработать план продвижения и рекламы услуг предприятия.

Финансирование предприятий наших клиентов предполагается из собственных средств и единовременной финансовой выплаты от соцзащиты в рамках социального контракта в размере 250 000 рублей на основные средства + 30 000 рублей на проф.обучение (в учебных заведениях имеющих лицензию Министерства образования).

Наша миссия: Донести до максимального количества людей возможности социального контракта и за отдельную плату, которая составляет не более 10% от суммы контракта, подготовить документы и снабдить нашего клиента необходимыми инструкцию по реализации проекта.

Наши контакты:

Веб-сайт: <https://ецбп.рф/> / <https://maryasov.ru/>

Телефон: 8(923)570-76-96 (Whatsapp / Telegram / Viber)

Telegram чат: <https://t.me/+pKD012T2EQ40ZGUy>

YouTube: https://www.youtube.com/channel/UCupYn6NwMUa7_Gh0qax8OMA



Мой План

**ЕДИНЫЙ ЦЕНТР
БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЯ**